

Sala **Empresarios que Emprenden**

Patrocinan:

**9.30-10.00 INAUGURACIÓN OFICIAL**

Ministerio de Trabajo e Inmigración  
Patrocinadores, Co-patrocinadores y Asociaciones Oficiales

**10.15-12.15 Presentación del Informe ePyme2010**

Helena Herrero, Presidenta de Fundetec  
Estela Gallego, Directora General de Política de la Pyme. Ministerio de Industria, Turismo y Comercio  
Alfonso Arbaiza, Director General de Fundetec  
Ana Alcolea, Jefe de Proyectos de Fundetec  
10 representantes de las sectoriales participantes

**Mesa redonda organizada por AJEMadrid****12.30-13.45 De la idea al éxito, ¿cómo lo han hecho?**

Moderador: Alvaro Cuesta, Presidente de AJEMadrid  
Carla Hexel, Fundadora de Mi Calle de Nueva York  
Daniel Romero-Abreu, Presidente de Thinking Heads  
Gonzalo Ulecia, Co-Fundador de Pulsayvoy.com

**16.00-17.15 "Show me the Money": Estrategias para encontrar financiación siendo una PYME**

Moderador: Lorena López, Responsable de Capital Riesgo y Pymes de El Economista  
Armando Barturén, Director Regional de Empresas y Corporaciones de BBVA Centro  
Enrique Gómez Espinar, Consejero Delegado de ENISA  
Mónica de Linos, Directora General de Axis Participaciones Empresariales  
José Tomás Moliner, Vicepresidente de ASCRI y Consejero Delegado de Inova Capital

**17.30-18.45 Tropezar y volver a levantarse. Aprende de los errores más comunes...**

Moderador: Alejandro Vesga, Director de la Revista Emprendedores  
Ángel Colomina, Director de Fundación Incyde  
Javier Regueira, Autor del libro "Game Over: los 13 errores que me llevaron a cerrar mi empresa"  
Alejandro Rodríguez Carmona, Director General de Noraction

Sala **Autónomos y Creación de empresas**

Partners:

**10.00-11.15 Retos para el Autónomo, la Microempresa y la Pyme: ¿Cuáles son las reglas de oro para superar los primeros 3 años de vida?**

Moderador: Fernando Rodríguez, Subdirector de Dossier Empresarial  
David Alva Rodríguez, Presidente de CEAJE  
Alfonso Cebrián, Director de Fundación Nexia y Profesor de la UCJC  
Mariola Olivera, Directora de Desarrollo Empresarial de la Cámara de Comercio de Madrid  
Iñaki Ortega, Director-Gerente de Madrid Emprende del Ayuntamiento de Madrid

**DE LA IDEA A LA CREACIÓN****11.30-12.00 Viabilidad del Proyecto**

Luis Osorio Moure, Economista y Técnico Asesor de UPTA

**12.00-12.30 ¿Cómo preparar un plan de negocio?**

Fernando Moroy, Director del MBA Part-Time de EOI

**12.30-13.00 ¿Qué estatus elegir? Autónomo vs SL: pasos para constituirse**

Francisco Rozalen, Asesor Jurídico de OPA

**13.00-13.30 ¿Cuáles son mis obligaciones legales una vez lanzada mi actividad?**

Vanesa Fernández, Asesora Jurídica de ATA

**13.30-14.00 Formación de demanda en empresas**

Carmen Prieto Platero, Directora de Gestión de Iniciativas de la Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo

**FINANCIAR MI ARRANQUE****16.00-16.30 ¿Cómo beneficiarse de todas las ayudas y subvenciones para arrancar su actividad?**

Sonia Martín López, Profesora de la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales de la Universidad Complutense de Madrid

**16.30-17.00 El Facilitador Financiero - Líneas ICO para pymes & autónomos**

Javier Gómez Guinda, Jefe Área Banca Minorista de ICO

**17.00-17.30 ¿Qué es la financiación bonificada?**

Julia Sainz Magaña, Directora del Área Nueva Empresa de Avalmadrid

**17.30-18.00 Soluciones financieras para crear y hacer crecer tu negocio**

Javier Cava, Director de Convenios Nacionales Segmento Negocios de BBVA España y Portugal

**18.00-18.30 Microcréditos para mujeres emprendedoras: condiciones específicas para obtenerlos**

Inger Berggren Garnacho, Presidenta de la Fundación Laboral Women's World Banking

Sala **Desarrollo & Consolidación**

Partner:

**10.15-11.15 Adquisición de compañías como estrategia de crecimiento. El arte de la negociación: diferencia entre precio y valor. Estrategias para minimizar y aplazar el pago**

Moderador: Delphine Barredo, Directora de Capital & Corporate  
Urs Frick, Presidente de Zapping Village - Saatchi  
José María Muñoz, Socio de MCH Private Equity  
Enrique Quemada, Consejero Delegado de ONEtoONE Capital Partners

**11.15-11.45 Recomendaciones para no equivocarte en la compra-venta de una empresa**

Eduard Saura, Socio Director de Accuracy

**12.15-13.30 Adquirir una compañía como vía de emprendimiento**

Moderador: Joan Piera, Director de Negocio Empresas y Corporativa de BBVA España y Portugal  
Txomin Díaz, Socio de Avanzo  
Sonia Juárez, Consejera Delegada de JIT Pharma  
Enrique Quemada, Autor del libro "Puedo comprarme una empresa? Yes you Can"  
Christophe Sougey, Consejero Delegado de Plimpton 322 - Staci Iberica

**16.00-17.00 ¿Cómo asegurarse una posición de liderazgo en un entorno desfavorable?**

Juan Mateo, Presidente y Socio Fundador de Training Lab  
Key speaker de Lid Conferenciantes

**17.15-18.30 Acelerar su crecimiento: Capital Riesgo vs Bolsa**

Moderador: Constantino Gómez, Socio de Arcano Valores  
Julio Babecki, Director General de L Capital  
Alejandro Fernández-Luengo, Presidente de Marco Aldany  
Marisa Tendero, Consejera Delegada de Noa Visual Group  
Luis Pérez del Val, CEO y Fundador de Bodaclick

Sala **Internacionalización**

Patrocina:



Partner:

**10.15-11.30 Oportunidades en el exterior: ¿Cómo vencer los miedos?**

Moderador: Elisa García Grande, Directora de la División de Iniciación a la Exportación e Iniciación Empresarial de ICEX  
Luis Agüeria, Director General de Thinkfish  
Eleazar Belmonte, Director General de Kiele  
César Rodríguez Gabilondo, CEO y Socio Fundador de MachinePoint

**Caso práctico****11.45-12.15 La experiencia de un español en China**

Guillermo Rivas-Plata Sierra, Senior Export Manager de Bodegas Alcardet

**12.45-14.00 Estrategias de Internacionalización: ¿Cómo lograr su implantación? Agentes comerciales, compras, oficinas locales...**

Moderador: Juan Suárez, Partner de Easy Global  
Alicia Caballero, Directora Comercial de Caballero International Moving  
Imanol Muñoz, Director Comercial y Socio de Lorpen  
Verena Sánchez, Directora de Exportación de Jamón Salamanca (Grupo MRS)

**16.00-17.15 Problemáticas estratégicas en la gestión internacional: logística, plataformas de pago y gestión del riesgo**

Moderador: Miguel Jiménez, Subdirector Editorial, Grupo Diario Editorial  
Jesús Cuellar, Director de Desarrollo de Negocios de DB Schenker Spain TIR  
José Manuel Santamaría, Delegado Territorial de la Zona Centro de CESCE  
José Luis Zimmermann, Director General de ADigital

**Mesa redonda organizada por la Dirección General para la Igualdad en el Empleo y contra la Discriminación de la Secretaría de Estado de Igualdad**

**17.30-18.45 Empresarias por el mundo**  
Moderador: Luis Simo, Subdirector General para la Promoción de la Igualdad en el Empleo y Apoyo a las Mujeres Emprendedoras de la Dirección General para la Igualdad en el Empleo y contra la Discriminación  
Paloma Alonso, Dirección de Globe Salud Proyectos y Acciones de Salud  
Pilar Molina, Dirección de Olivar de Segura S.C.A.  
Mercedes Navarro, Dirección de PVG Manipulados  
Eva Pulido, Jefa del Departamento del Programa PIPE y del Programa APEX de ICEX

## Sala Franquicias

Partners: **BARBADILLO ASOCIADOS** asesores en franquicia **TORMO & ASOCIADOS** Consultores en Franquicia

**10.15-11.10** Presentación del estudio "Nichos de mercado y oportunidades sectoriales por explotar en franquicia en la actualidad"

Miguel Ángel Oroquieta, Subdirector de Tormo & Asociados

**11.10-12.00** Taller práctico: ¿Cómo franquiciar una empresa?

José Puy, Gestor de Negocio de Tormo & Asociados

**Conozca de primera mano y desde un punto de vista práctico qué significa "Emprender en Franquicia"**

**12.20-12.45** Diez consejos prácticos para emprender en franquicia

Crescenda

**12.45-13.10** ¿Cómo encontrar el mejor negocio?

Crescenda

**13.10-13.35** ¿Qué supone ser franquiciado?

Crescenda

**13.35-14.00** El proceso paso a paso

Crescenda

**16.00-16.30** Taller Práctico: ¿Cómo comprar una franquicia?

Javier Pelayo Sánchez, Director General de Crescenda

**16.30-17.15** Crecer empresarialmente

Miguel Ángel Oroquieta, Subdirector de Tormo & Asociados

**17.40-18.40** Experiencias reales: 3 empresas nos cuentan su caso de cómo empezaron su andadura y cómo decidieron franquiciar

Modera: Antonio Gigirey, Director de Profesionales Liberales

Ponentes a confirmar

## Laboratorio de Prácticas

Sesiones prácticas de 30 min. para optimizar sus conocimientos

**10.00-10.30** Capitalización del paro para emprender, ¿cómo funciona?

Clara Isabel Martínez García, Jefa de Servicio de Criterios y Procedimientos de Gestión de la Subdirección General de Prestaciones por Desempleo, Servicio Público de Empleo Estatal. Ministerio de Trabajo e Inmigración

**10.30-11.00** La retribución flexible como una alternativa de retribución en tiempos de crisis

Eduardo Gómez de Salazar, Asociado Senior de Garrigues Human Capital Services y Asesor de Edenred

**11.00-11.30** Gestión integral del riesgo: Master Oro

José Manuel Santamaría, Director Territorial Zona Centro y Juan Vidal Gómez, Director de la Oficina de Madrid (Canal de Agentes y Banca) de CESCE

**11.30-12.00** Cloud Services. Una nueva era para las comunicaciones unificadas en las empresas

Enrique Martín, Product Manager Cloud Services y Alianzas de Unidad de Negocio Empresas de Vodafone

**12.00-12.30** La información de su empresa, en un solo sitio y siempre segura

Emilio Paz, Responsable de Producto Windows Server de Microsoft Ibérica

**12.30-13.00** ¿Cómo conseguir un préstamo participativo de ENISA?

Cormac Leggett, Técnico del Departamento de Relaciones Institucionales de ENISA

**13.30-14.00** Sage te ayuda a convertir a tus clientes en fans

Rafa Martínez, Account Manager para eFideliza de Sage

**14.00-16.00** Factoría de Cine Empresarial

¡Aprende mientras te diviertes! Un formato de formación para profesionales. Basado en el humor para recordar cada concepto de forma muy sencilla y así facilitar su aplicación al día a día profesional.

**16.00-16.30** ¿Por qué no vende tu sitio web?

Fermín Palacios Torres, Director de Experiencia de Cliente de arsys.es

**16.30-17.00** ¡Ser verde, ser eficiente y reducir costes!

Anxo Vázquez Fernández, Director General de ITgreen

**17.00-17.30** ¿Cómo convertir tu medio de pago en un generador de ahorros para tu empresa?

Emilio Acevedo Bueno, Jefe de Producto Tarjetas de Empresa España & Portugal de MasterCard Europe

**17.30-18.00** ¿Cómo aumentar la visibilidad de mi negocio en la Red?

Isabel Salazar, Responsable de Marketing de Google

**18.00-18.30** ¡Empieza a vender en el extranjero ya!

Juan Suárez, Partner de Easy Global

15 de febrero



## Taller Tengo una pregunta para ti

Sesiones temáticas de 30 min. donde un experto (o varios) está dispuesto a contestar a todas vuestras preguntas individuales.

**10.00-10.30** Lanzar un negocio en Internet, ¿cómo es?

Responde: François Derbaix, Fundador y CEO de Toprural y Voota

**10.30-11.30** Ellas van a emprender... ¿por dónde empezar?

Responden: Patricia Araque y Begoña de Miguel, Fundadoras de Ellas2.0; Duaulina Pin, Fundadora de Pixelnews.es y Nieves Fernández, Fundadora de Familiafacil.es

**11.30-12.00** ¿Estoy dando los pasos correctos para arrancar mi fase exportación?

Responde: Juan Suárez, Partner de Easy Global

**12.00-12.30** Comprar-vender una compañía, ¿es un buen momento?

Responde: Juan José Hernández, Fundador de Sanjuan Asesores y Socio Director de ONEtoONE Capital Partners

**12.30-13.00** Las relaciones entre socios: pregunta sobre el pacto de accionistas

Responde: Juan José Hernández, Fundador de Sanjuan Asesores y Socio Director de ONEtoONE Capital Partners

**13.00-13.30** ¿Qué debo tener en cuenta al poner mi web o mi negocio en internet?

Responde: Fermín Palacios Torres, Director de Experiencia de Cliente de arsys.es

**16.00-16.30** ¿Cómo construir una buena red de contactos? Las claves del networking profesional

Responde: Félix López Capel, Director General de Affirma Business Centers, Presidente de Asonet (Asoc. Nacional de Networking), Consejero y Community Manager de la Asoc. de Marketing de España, Embajador de Xing Madrid y Autor de "Comunicación con la Clientela y El Poder del networking" y Coautor de "Marketing 2.0"

**16.30-17.00** ¿Cómo aumentar la productividad en el Comercio?

Responde: Benoit Mahé, Fundador de Capkelenn y Autor del libro "Retail Coaching: cómo aumentar la productividad en el comercio"

**17.00-17.30** Solicitando un ICOdirecto

Responde: Javier Gómez Guinda, Jefe de Área de Banca Minorista de ICO

**17.30-18.30** El emprendedor social: ¿quién es y qué papel juega en el contexto actual?

Responden: María Calvo, Directora de Ashoka España; Luis Berruete, Coordinador de Creas; Maximiliano Oliva, Co-Fundador y Director de Hub Madrid

## NAVE Networking

Dinamiza: **N & N** NEGOCIOS Y NETWORKING

Sesiones de 60 personas (1 persona por empresa), 30 segundos para presentarse y después que fluyan las conexiones. Imprescindible: ¡Tarjetas de visita!

**10.00-10.50** Ofrezco y Busco

Para facilitar el trueque, el intercambio de productos o servicios entre empresas y profesionales.

**11.00-11.50** Profesionales Autónomos

Para fomentar oportunidades de colaboración, co-working o crowdsourcing entre profesionales.

**12.00-12.50** Marketing/Ventas

Para buscar nuevas oportunidades de comunicación y ventas, encontrar proveedores y clientes, posibles colaboradores...

**13.00-13.50** Empresas verdes

Para los que ofrecen productos o servicios comprometidos con el medioambiente, los empresarios que quieren comprometer su empresa con el medioambiente, los que buscan soluciones de ahorro que cuidan además nuestro entorno.



**15.30-16.20** Nuevas Tecnologías

Para los amantes de Internet, del e-commerce, de redes sociales...

**16.30-17.20** Servicios a Terceros

Prestadores de servicios, consultores, etc: ésta es vuestra sesión

**17.30-18.20** Jóvenes Emprendedores

Reservado a mentes inquietas y a todos los emprendedores recién estrenados

Sala **Empresarios que Emprenden**

Patrocinan:

**9.45-11.00 Nuevas ideas para lanzar una start-up innovadora...**

Moderador: Ildelfonso Mayorgas, Monitor de Thursday.es  
Raúl Mata, CEO y Fundador de FDI Internet & Mobile  
Christopher Pommerening, Socio Fundador de Active Venture Partners  
Aristides Senra Díaz, Responsable de Innovación, Comercialización y Creación de Empresas de la Universidad Politécnica de Madrid

**11.15-12.15 Rebeldes: Emprendedores que cambian el mundo**

José Luis Briones, Presidente de Alquimia Emprendedora, Escritor y Profesor de la Business School de la Universidad Antonio de Nebrija

**Mesa redonda organizada por Iniciador****12.30-13.45 No hay idea ni empresa pequeña: ¡Busca tu nicho de mercado y emprende!**

Moderador: Lucas Rodríguez Cervera, Co-Fundador de Iniciador, metoCube.com, Emprelab.com y Venturize.com  
Enrique O'Connor, Fundador de Rentages.es, Abogado y Consejero de empresas TIC y del sector hostelería y Organizador de Iniciador Londres y de la red EmprendeNetwork.com  
José Manuel Picó Linares, Director y Socio de la Factoría Redex.es  
Javier Rincón, Co-fundador de Lowffer.com y Gestor de deal flow para Keiretsu Forum Madrid  
Alfonso Uríen, Socio de Ready4Ventures

**TALLERES REVISTA EMPRENDEDORES****15.30-16.30 ¿Cómo ahorrar costes en tu empresa con productos y servicios Low Cost?**

Pilar Alcázar, Redactora de la Revista Emprendedores

**16.30-17.30 ¿Cómo localizar oportunidades de negocio?**

Rafael Galán, Redactor de la Revista Emprendedores

**17.30-18.30 Confidencias del emprendedor**

Fernando Montero, Subdirector de la Revista Emprendedores

Sala **Autónomos y Creación de empresas**

Partners:

**MARKETING DE GUERRILLA****9.30-10.00 Identidad Corporativa para autónomos y microempresas: ¿Por dónde empezar?**

José García Llorente, Consultor de Comunicación y Técnico Asesor de UPTA

**10.00-10.30 Estrategia comercial del autónomo**

José Ramón Luna, CEO Fundador de Aciertum y Autor de "Píldoras para la venta"

**10.30-11.00 Las redes sociales: ¿Qué me aportan y por dónde empezar?**

Javier Martín, Fundador de Social Media Factory

**11.00-11.30 Diez pasos para tener presencia en los medios y que tu empresa lo rentabilice**

Juan Manuel Romero, Fundador de Hazte Visible

**¿ANTICIPATE!****11.45-12.15 ¿Cómo funcionan las prestaciones por cese de actividad? ¿Condiciones?**

Natalia Cera, Responsable del Departamento Jurídico de UPTA España

**12.15-12.45 Prevención de riesgos laborales: ¿Cómo anticiparse?**

Pablo Orofino Vega, Coordinador de Auditorías y Sistemas de Prevención en la AGE, adscrito al Departamento de Normas y Asistencia Técnica del INSHT

**12.45-13.15 ¿Cómo afrontar la morosidad siendo autónomo?**

Ana López Moreno, Asesor Jurídico de OPA

**13.15-13.45 Preparar su jubilación: ¿Cuándo empezar y cómo cotizar?**

Rosario Moreno-Opo, Responsable del Área de Profesionales de ATA

**OPTIMIZAR LA GESTIÓN DE TU NEGOCIO****15.30-16.00 ¿Cómo estructurar los costes de arranque?**

Eugenia López del Moral, Área Sales Director de Regus

**16.00-16.30 Innovación en el nuevo entorno Económico**

Juan Luis Ramos, Director de Marketing de Desarrollo de Negocio y Alianzas de Sage Pymes y Autónomos

**EL INMIGRANTE EMPRENDEDOR**

**16.45-17.15 Ley de extranjería: condiciones para cumplirla**  
Ana Mª Corral Juan, Responsable Dpto. de Migraciones Confederal de UGT

**17.15-18.15 Barreras y oportunidades para emprender siendo inmigrante**

Moderador: Félix Rodríguez, Presidente de ANTAPI

Leticia Chamorro, Asesora Empresarial

Guillermo Guerrero, Responsable de Inmigración de ATA

Marcela Londoño, Inmigrante Emprendedora Colombiana

Sala **Desarrollo & Consolidación**

Partners:

**9.30-9.45: Emprender la Sociedad en Red**

Sebastián Muriel, Director General de Red.es

**9.45-11.00 Mejorar la productividad de la pyme: ¿El futuro está en la nube? Ventajas y optimización de sus inversiones en IT, de su CRM, ERP...**

Moderador: Anunciación López, Consejera Delegada de BPS Business Publication Spain

Nieves Franco Portillo, Directora General Comercial de arsys.es

Santiago Ortega, Principal Software Architect de Sage

Joaquín Potel, Director de la División de Pymes y Partners de Microsoft Ibérica

José Luis Prieto, Director de Marketing Segmento Pymes, Sohos y Autónomos de la Unidad de Negocio Empresas de Vodafone España

**Mesa redonda organizada por Alma Consulting Group****11.15-12.30 Es imprescindible innovar para crecer... ¡Y además se puede financiar!**

Moderador: Isabel Navarro Fernández de Caleyá, Manager de Innovación de Alma Consulting Group

Andrés Ballesteros, Director General de Vivía Biotech

María Carmen García Panadero, Directora General de SETA

Juan Gascón, Departamento de Innovación y Contenidos Digitales de AMETIC

Pedro Redrado, Jefe de Promoción de la Innovación de CDTI

Daniel de la Sota, Director de Innovación y Nuevas Tecnologías de CEIM-CEOE

**12.45-14.00 Claves para gestionar el crecimiento de compañías gacelas**

Moderador: Miguel Ángel Mondelo, Director Economía de Agencia EFE

Rosa Díaz, Directora de Operaciones de Sage Pymes y Autónomos

Gustavo García, Fundador de BuyVIP y Miembro de EO Network

Emilio Martínez, Director General de Agnitio

Jorge Mata, Co-Fundador de MyAlert y FDI Internet & Mobile

**16.00-17.15 Criterios para seducir a un inversor: ¿Qué esperan encontrarse?**

Moderador: Manuel Gandarías, Secretario del Master MBE para Emprendedores (Master in Business Entrepreneurship)

Margarita García de la Calle, CEO Fundadora de Aboo Partners

Luis Martín Cabiedes, Socio de Cabiedes and Partners SCR

Inmaculada Martínez, President de Stradbroke Advisors

Alejandro Suárez, CEO Fundador de Ocio Network y Autor de "Ha llegado la hora de montar tu empresa"

**17.30-18.45 Elevator Pitch: Presentación de 5 min. de 10 compañías**

Moderador: Alfonso Uríen, Socio de Ready4Ventures

Miembros del jurado:

Margarita García de la Calle, CEO Fundadora de Aboo Partners

Luis Martín Cabiedes, Socio de Cabiedes and Partners SCR

Jorge Mata, Socio Fundador de InvestBAN

Daniel Sánchez, Presidente del Comité de Venture de ASCRI

y Socio de Nauta Capital

Sala **Internacionalización**

Patrocina:



Partner:

**10.15-11.30 Redes sociales como fuente de contactos comerciales**

Moderador: Rafael López Díez, Delegado en Canarias y Asesor de Presidencia de AERCO

Frankie Gómez, CEO Fundador de Confirmsign

María Lázaro, Jefa del Departamento de Marketing y Comunicación de ICEX

Julio Pérez-Tomé Román, Co-Fundador de Linknow

Carmen Urbano, Consultor Internacional

**11.45-12.15 Caso Práctico: De pyme a multinacional**

Ponente a confirmar

**12.30-13.45 Instrumentos de apoyo a la financiación para la internacionalización**

Moderador: Rafael López Díez, Delegado en Canarias y Asesor de Presidencia de AERCO

Moderador: Francisco Parra, Subdirector Económico Financiera de ICEX

Fernando Aceña, Director Adjunto de Estrategia y Desarrollo de Negocio de Cofides

Carlos Cabezuolo, Trade Risk Services Manager de Deutsche Bank

Gonzalo Serrano, Jefe Área Desarrollo Mediación de ICO

**15.45-17.00 Cada región es un mundo: China, Europa & América Latina - Particularidades para implantarse allí o trabajar con proveedores extranjeros**

Moderador: Fernando Laviña, Director General de Easy Global

Claudio Garón, Jefe de la Oficina Comercial de la Embajada de Brasil en España

Evelyne Hollands, Directora de Hong Kong Trade Development Council España y Portugal

Roberto Díez, Agregado Comercial de Oficina Comercial UBI France - Embajada de Francia en España

Roberto Díez, Agregado Comercial de Oficina Comercial UBI France - Embajada de Francia en España

**17.15-18.30 Los 10 pasos equivocados de la pyme española en la exportación.**

**5 casos prácticos comparten sus anécdotas**

Moderador: Juan Suárez, Partner de Easy Global

Miguel Ángel Díez Ferreira, Fundador de Red Karaoke

Helena Suárez Jaqueti, Socia de Suárez de la Dehesa Abogados

Luis Weickgenannt, CEO de Sánchez & Lehmann

Juan Carlos Herrero, Director de Marketing de MC Medical

Ponente a confirmar



## Sala Franquicias

## Laboratorio de Prácticas

## Taller Tengo una pregunta para ti

## NAVE Networking

Partners: **BARBADILLO ASOCIADOS** asesores en franquicia **TORMO & ASOCIADOS** Consultores en Franquicia

**10.30-11.30 ¿Cómo saber si mi negocio es franquiciable?**  
Santiago Barbadillo, Director General de Barbadillo Asociados

**11.30-13.00 Yo decidí ser mi propio jefe: franquiciados de diferentes cadenas relatan su experiencia**

Moderadora: Sonia Álvarez, Ejecutiva de Comunicación de Barbadillo Asociados  
Manuel de Andrés, Franquiciado de Madrid de La Mafia  
Mercedes Cano, Franquiciada de ORDNING&REDA  
José Luis García Córdoba, Franquiciado de Animal Party y Dueño de Fun4you de Las Rozas  
Mónica Macías Agramunt, Multifranquiciada de Laura Ashley en Madrid, Marbella y Sevilla

**15.30-16.00 ¿Qué sectores garantizan una mayor probabilidad de éxito en las franquicias?**

María Gallego, Ejecutiva de Cuentas de Barbadillo Asociados  
Daniel Monge, Ejecutivo de Cuentas de Barbadillo Asociados

**16.00-18.00 Casos de éxito en la franquicia: cara a cara con sus protagonistas**

Moderadora: Teresa Zamora, Directora de Comunicación y Marketing de Barbadillo Asociados  
Iñigo Diego, Director Comercial de i-Neumáticos  
Pedro Espinosa, Socio Fundador de Illoallao  
Miguel Ángel Martín Mejías, Director de T&M  
Roberto Pomeda, Director Comercial de Mundopan  
Carlos Soto, Director de Expansión de Bye Bye Pelos

Sesiones prácticas de 30 min. para optimizar sus conocimientos

Mesa redonda organizada por la Dirección General para la Igualdad en el Empleo y contra la Discriminación de la Secretaría de Estado de Igualdad

**9.30-10.30 Habilidades directivas para mujeres en puestos de alta responsabilidad**

Moderadora: Ángel Colomina, Director de Fundación Incyde  
Verónica Alcanda Sesmero, Directora de Operaciones y RR.HH. de Room Mate  
Ana Álvarez Castro, Directora Área Empresas y Administración Pública de la EOI  
María Antonia Rivilla, Directora de Planificación y Desarrollo de Negocio de Cesma  
Rafael García Melgar, Jefe del Departamento de Desarrollo de Recursos de Navantia  
Leticia Sánchez Núñez, Directora Gerente de la Fundación Laboral SEPI

**10.30-11.00 ¿Cómo preparar una campaña de email & SMS Marketing?**

Alberto Blanch Pérez del Notario, Responsable de Venta Online de arsys.es

**11.00-11.30 ¿Cómo aumentar la visibilidad de mi negocio en la Red?**

Alex Gibalde, Responsable de Marketing de Google

**11.30-12.00 Cloud Services. Una nueva era para las comunicaciones unificadas en las empresas**

Pilar Fernández, Responsable de Producto Cloud Services y Alianzas de Unidad de Negocio Empresas de Vodafone

**12.00-12.30 Abre los ojos y mira más allá del ERP**

Juan Francisco Torres de Sage SGE

**12.30-13.00 ¿Cómo conseguir un préstamo participativo de ENISA?**

Ignacio Aguado, Técnico del Departamento de Relaciones Institucionales de ENISA

**13.00-13.30 Criterios para seleccionar y atraer el mejor equipo**

Elisabeth Roux, Directora General de Penna

**13.30-14.00 Control de gestión empresarial: lo que no se mide no se controla, lo que no se controla no se gestiona**

Juan José Hernández, Fundador de Sanjuan Asesores y Socio Director de ONEtoONE Capital Partners

**14.00-16.00 Factoría de Cine Empresarial**

¡Aprende mientras te diviertes! Un formato de formación para profesionales. Basado en el humor para recordar cada concepto de forma muy sencilla y así facilitar su aplicación al día a día profesional.

**16.00-16.30 Todo lo que necesitas saber para constituir una empresa en el aspecto mercantil, fiscal y laboral**

María Sonsoles D'Anglade, Directora General de eConta  
Elena Crespo, Directora Departamento Asesoría Laboral de eConta

**16.30-17.00 ¡Atrapa al espectador! Promoción de productos y/o eventos culturales**

Sonia Uría, Directora de Suria Comunicación

**17.00-17.30 Vende más invirtiendo menos**

Jorge Negrete, Director de Marketing de Microsoft Dynamics

**17.30-18.00 Gestión y Protección de la Propiedad Industrial**

Celia Marín Calvo, Técnico Superior Examinador de la OEPM

Sesiones temáticas de 30 min. donde un experto (o varios) está dispuesto a contestar a todas vuestras preguntas individuales.

**10.00-10.30 ¿Cómo generar ideas de éxito?**

Responde: Santiago Ambit, Director de Innovación, Sage Pymes y Autónomos

**10.30-11.00 ¿Correspondo a los criterios de ENISA para un préstamo?**

Responde: Héctor Delvaux, Técnico Comercial de Inversiones de ENISA

**11.00-11.30 Subvenciones para pymes y Emprendedores, ¿para mi caso hay una?**

Responde: Ignacio Fuertes, Director de Innova y Gana

**11.30-12.00 Exportar: ¿por qué no me sale bien?**

Responde: Juan Suárez, Partner de Easy Global

**12.00-13.00 Preparación Elevator Pitch: Hablar en público, practica con un experto**

Mónica Martín Burgos, Directora General y Sara Torres, Entrenadora de Habilidades de Coacting

**13.00-13.30 ¿Está mi negocio adaptado a la Ley de Protección de Datos (LOPD)?**

Responde: José María Baños, Socio Responsable de Nuevas Tecnologías y Propiedad Intelectual de LeQuid

**13.30-14.00 Quiero ser franquiciado y tengo una pregunta para ti**

Responde: Santiago Barbadillo, Fundador de Barbadillo Asociados

**15.30-16.00 ¿Ha llegado la hora de montar mi empresa? (Firma de libros)**

Responde: Alejandro Suárez, Autor de "Ha llegado la hora de montar tu empresa"

**16.00-16.30 Sácale el máximo partido a los ordenadores, a los móviles y al Internet en tu empresa**

Responde: Isabel Bernardos, Responsable de Producto de Information Worker de Microsoft

**16.30-17.00 Quiero incorporar la inteligencia de negocio a mi empresa ¿por dónde empezar?**

Responde: Fernando Arencibia, Coorganizador con EOI del Programa Ejecutivo de Inteligencia de Negocio y Presidente y Fundador de HabberTec

**17.00-17.30 Autónomo o sociedad mercantil, ¿qué elijo?**

Responden: María Sonsoles D'Anglade, Directora General de eConta, y Elena Crespo, Directora Departamento Asesoría Laboral de eConta

Dinamiza: **N & N** NEGOCIOS Y NETWORKING

Sesiones de 60 personas (1 persona por empresa), 30 segundos para presentarse y después que fluyan las conexiones.  
Imprescindible: ¡Tarjetas de visita!

**10.00-10.50 E-Commerce**

Para los que utilizan estas plataformas, los que se lo plantean y los proveedores de soluciones

**11.00-11.50 Mujeres emprendedoras**

(Colabora Mujeres & Cía)

Un momento para compartir experiencias, conocer nuevas personas, aumentar su networking en "petit comité"...

**12.00-12.50 Ofrezco y Busco**

Para facilitar el trueque, el intercambio de productos o servicios entre empresas y profesionales

**13.00-13.50 Servicios a terceros**

Para profesionales que proponen servicios para empresas y empresarios, para empresarios y emprendedores que buscan nuevas soluciones

**15.30-16.20 Extranjeros por Madrid/España**

(Colabora Bright Relocations)

Empresarios que buscan distribuidores, contactos, asociarse...

**16.30-17.20 Profesionales Autónomos**

Para fomentar oportunidades de colaboración, coworking o crowdsourcing entre profesionales.